

Lista de Verificación: Financiamiento de Negocios

Esta lista (en ningún orden en particular) esta destinada a ser utilizada como punto de partida para determinar cuanto dinero necesita usted para comenzar su negocio y cual seria su procedencia.

Esta lista no incluye todo—verifique lo que es aplicable a su situación.

Antes de comenzar ...

- Determine si usted tiene suficiente dinero para financiar su negocio o si necesitara pedir un préstamo.
- Planee hablar con profesionales como contadores, abogados, asesores financieros y/o consultores de negocios, antes de entrar en algún acuerdo financiero.

Equidad financiera es dinero puesto en el negocio por usted, socios, u otros inversionistas:

- Ahorros personales u otros bienes
- Familia y/o amigos
- Comunidad y/o asociaciones
- Un inversionista benefactor/capital de riesgo
- Inversión a través de socios u otros negocios

Financiamiento con Deuda es dinero que su negocio pide prestado:

- Revise su historial de crédito
- Ahorre: la mayoría de los prestamistas requerirán un mínimo de% 25 de inversión personal
- Escriba un plan de negocios: su prestamista probablemente tendrá que verlo. También le ayudará a calcular los costos estimados de inicio del negocio. Lo puede usted escribir, solicitar la asistencia de un profesional o una combinación.
- Enfóquese a escribir y entender sus estados financieros.

Elegir a un prestamista. Considere las siguientes opciones:

- Bancos o Cooperativas de Crédito
- Programas de Gobierno
- Préstamo con garantía hipotecaria
- Seguro de vida
- Plan de retiro / jubilación
- Donaciones / Subsidios
- Línea de crédito
- Tarjeta de crédito

Criterios potenciales que los prestamistas consideran para determinar si usted califica o no para recibir financiamiento:

- Puntaje de crédito
- Su experiencia/educación
- Cuanto dinero busca usted pedir prestado
- Cuanto dinero esta usted personalmente invirtiendo en su negocio
- Su plan de negocio
- Cuánto tiempo tardará hasta que usted pueda pagar el préstamo
- Qué bienes personales tiene
- Para que va usted usar el dinero
- Cuánto tiempo lleva manejando el negocio
- Una garantía personal
- Tipo de negocio (alto o bajo riesgo)

Desarrolle buenas relaciones bancarias:

- Averigüe cuales son los servicios que su banco ofrece
- Dar al gerente del banco toda la información requerida
- Sea puntual con la entrega de documentos, pagos y reuniones
- Haga compromisos de pago realistas
- Esté preparado para proporcionar seguridad o una garantía para el préstamo
- Esté al tanto de los riesgos asociados con los métodos que utiliza para financiar su negocio.